

JOB DESCRIPTION

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER - B.D.M.

Απαιτήσεις Θέσεως B.D.M.

1. Κάτοχος Πτυχίου Οικονομικών ή/και Διοίκησης Επιχειρήσεων/Marketing, απο αναγνωρισμένο ΙΕΚ ή ΤΕΙ ή αναγνωρισμένο Ξένο Κολλέγιο, με έδρα την Ελλάδα.
2. Αναφορά του B.D.M., στην διοίκηση της εταιρείας, με γραπτές αναφορές εβδομαδιαίως (κάθε Τετάρτη).
3. Ανάπτυξη Πελατολογείου εταιρείας.
4. Επίτευξη εταιρικών Στόχων έχοντας συμμετοχή με προτάσεις στην κατάρτιση του ετήσιου προϋπολογισμού (budget) αλλά και με προτάσεις στο ετήσιο Business/Marketing plan της εταιρείας.
5. Γνώση Οικονομικών/Λογιστικής και Ανάλυσης βασικών Οικονομικών στοιχείων πελατών (λόγω πτυχίου).
6. Δυνατότητα τηλεφωνικών επαφών εύρεσης Νέων πελατών - Cold Calls, για την παρουσίαση των Λογιστικών μας πακέτων συνεργασίας αλλά και των Συμβουλευτικών μας Υπηρεσιών σε Πωλήσεις/Marketing/Εξαγωγές.
7. Κλείσιμο ραντεβού με Νέους πελάτες και συνοδεία των στελεχών της Διοίκησης σε αυτούς τους πελάτες, δια την κοινή παρουσίαση της εταιρείας.
8. Δυνατότητα ανάλυσης/παρακολούθησης Πωλήσεων και Προϋπολογισμού (Budget) πελατών.
9. Παρακολούθηση στόχων και έκδοση εβδομαδιαίων αναφορών, για την πορεία των στόχων Πελατών, ενημερώνοντας την Διοίκηση της εταιρείας.
10. Βασικές γνώσεις Marketing για την έκδοση εταιρικών παρουσιάσεων /ενημερωτικών Δελτίων (Newsletter). Γνώση σε έννοιες με θέμα την χρήση Digital Marketing, θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν.
11. Αρίστη Γνώση πακέτου Office (Word/Excel/Power Point).
12. Αρίστη Γνώση Internet, για την διαχείριση/προώθηση Αρχείων απο Διαδίκτυο σε επιθυμητές σελίδες μας.
13. Αριστη γνώση διαδικτυακής επικοινωνίας μεσω SKYPE, με πελάτες.
14. Λήψη πρωτοβουλιών για την προώθηση της εταιρείας, μέσα στα συμφωνηθέντα πλαίσια και οδηγίες της Διοίκησης.
15. Βασική γνώση / διαχείριση / προώθηση / παρακολούθηση διαφόρων επιπέδων Digital Marketing, με εξωτερικούς συνεργάτες.
16. Εύρεση Εξωτερικών συνεργατών για διάφορα Marketing projects της εταιρείας ή Πελατών αυτής, έκδοση / λήψη / διαχείριση οικονομικών προσφορών από/ προς συνεργάτες και πελάτες και παρακολούθηση εκτέλεσης αυτών.
17. Ανάπτυξη των εταιρικών Δημόσιων Σχέσεων της εταιρείας (Personal Relationships-PR), σύμφωνα με εντολές και εταιρικό εγκεκριμένο σχέδιο.

Προσωπικές απαιτήσεις της εταιρείας, απο εκείνον/η που θα κατέχει την θέση του B.D.M.

1. Εργασιακή απασχόληση 5νθημερο Δευτέρα- Παρασκευή, εκτός Σαβ./Κυρ. και επισήμων αργιών, με ώρες εργασίας 09:00-18:00 με λήψη μίας ώρας καθημερινά συνολικά, για προσωπική χρήση (coffee / lunch break), σε προκαθορισμένα απο την Διοικηση ωράρια.
2. Καθημερινή προσέλευση/αποχώρηση στην εταιρεία, με δικά του/της μέσα.
3. Εκπληρωμένες οι Στρατιωτικές του υποχρεώσεις / Ελεύθερη οικογενειακών υποχρεώσεων για μια ζετία απο την ημερομηνία πρόσληψης (μη προσέλευση στην εργασία για οποιοδήποτε λόγο), αυστηρώς.
4. Ελάχιστη εργασιακή εμπειρία 3-5 έτη, σε αντίστοιχες θέσεις.
5. Πολύ καλή γνώση Αγγλικής γλώσσας (επίπεδο Cambridge). Γνώση άλλης ξένης γλώσσας, θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν.
6. Ηλικιακά αποδεκτά όρια του/της κατόχου της θέσεως BDM, 25-35 ετών, αυστηρώς.
7. Δυνατότητα συμμετοχής σε Εκθέσεις/Συνέδρια/Σεμινάρια κλπ, εντός και εκτός Αθηνών.
8. Ευπαρουσίαστος/η, Δυναμικός/ή, Κοινωνικός/ή, Ευχάριστος/ή.
9. Αναγκαία εχεμύθεια για όλα τα εταιρικά θέματα και για οτιδήποτε αφορά το διαχειριζόμενο πελατολόγιο της εταιρείας, αυστηρώς.
10. Παρουσίαση επιτευγμάτων/project με αντίστοιχα αποτελέσματα (portfolio), θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν.
11. Παρέχονται Βασικός Μισθός+ΙΚΑ (σύμφωνα με προϋπηρεσία και ένσημα) και Μπόνους επίτευξης Στόχων ανα Συμβόλαιο Συνεργασίας με Πελάτη.
12. Εταιρική κάλυψη εξόδων για εργασία εκτός Αθηνών (Ελλάδα ή Εξωτερικό) ή μετάβαση σε πελάτες με τα ΜΜΜ, κατόπιν συνηγορήσεως με την διοίκηση της εταιρείας.
13. Δεν παρέχονται εκτός έδρας αμοιβές ή για προσωπική χρήση εταιρικά οχήματα / κινητά / φορητοί υπολογιστές.
14. Τρίμηνος Δοκιμαστική περίοδος συνεργασίας.